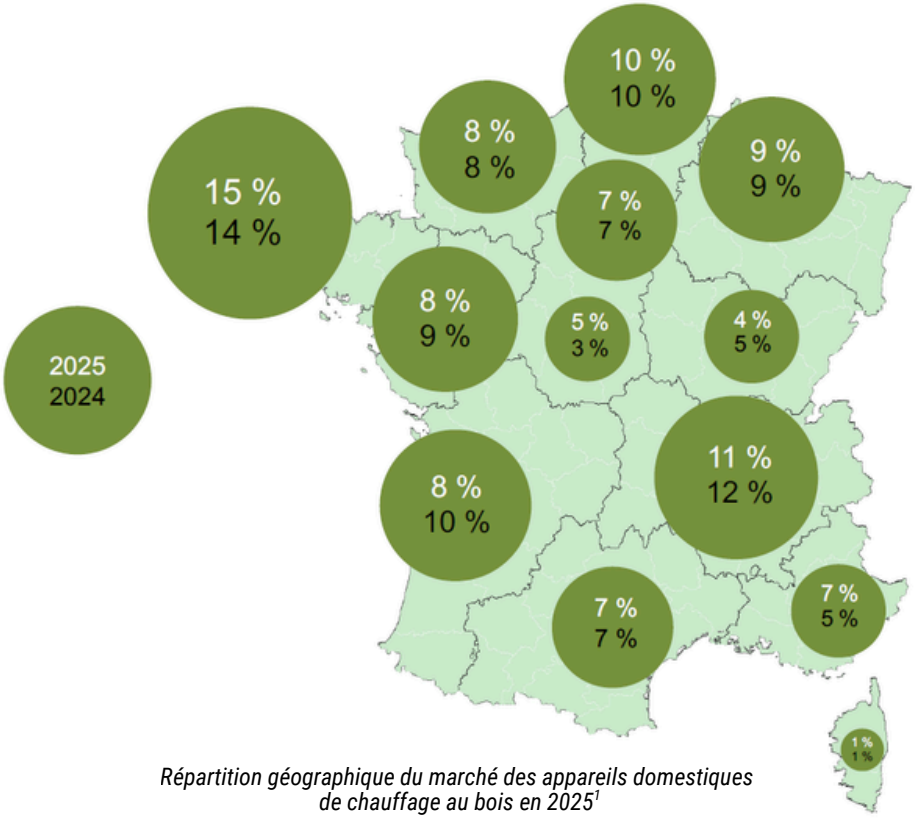
Communiqué de presse - Novembre 2026

EN BRETAGNE, PREMIÈRE RÉGION FRANÇAISE DU CHAUFFAGE AU BOIS, LE CONSEIL FAIT TOUTE LA DIFFÉRENCE



Répartition géographique du marché des appareils domestiques de chauffage au bois en 2025[1]

En 2025, la Bretagne est la première région française pour les ventes d'appareils domestiques de chauffage au bois, avec 15 % du marché national[1]. Une maison individuelle sur deux y est équipée et le parc s'est largement modernisé au cours de la dernière décennie.

Le bois s'y inscrit très majoritairement dans un mix énergétique. Huit ménages équipés sur dix conservent une source d'énergie complémentaire, que le bois assure le chauffage principal ou qu'il vienne en appoint[2]. Loin d'être un compromis, cette complémentarité répond à une logique de confort et de sécurité énergétique propre au territoire.

Pour le Groupe SEGUIN, leader français du chauffage au bois implanté à Randan dans le Puy-de-Dôme, l'enjeu se situe désormais dans la qualité du conseil. Du dimensionnement de l'appareil aux gestes du quotidien, les revendeurs du réseau « SEGUIN, Depuis 1976 » accompagnent les ménages bretons bien au-delà de l'achat.

[1] Étude Observ'ER de l'ADEME - Marché 2025 des appareils de chauffage au bois
[2] Observatoire de l'environnement en Bretagne et Fibois Bretagne, enquête sur le chauffage domestique au bois en Bretagne, hiver 2022, publiée en 2023

LA BRETAGNE, CHAMPIONNE DE FRANCE DU CHAUFFAGE AU BOIS

Aujourd'hui, la Bretagne devance toutes les autres régions françaises sur le marché domestique du chauffage au bois. Elle occupe la première place sur les poêles à bûches avec 18 % du marché, sur les foyers fermés et inserts avec 16 %, et sur les poêles à granulés avec 14 %[1].

Cette position tient à un usage profondément ancré dans les habitudes régionales. Près d'une maison individuelle bretonne sur deux se chauffe au bois, soit environ 640 000 logements, et la proportion atteint 56,8 % en milieu rural[2]. Le bois constitue par ailleurs la première source de production d'énergie renouvelable de la région, avec 5,5 TWh produits en 2022 et près d'un tiers de la production énergétique bretonne[3]. Le bois consommé en Bretagne est majoritairement d'origine régionale, les volumes de bûches provenant essentiellement du bocage (41%) et des forêts (31%)[4].



Équipe du magasin L'Art du Feu, membre du réseau « SEGUIN, Depuis 1976 » à Brest

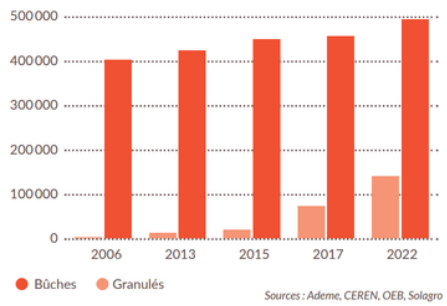
> *« L'attachement des Bretons au chauffage bois tient d'abord au climat doux et humide. La déshumidification importante que provoque le chauffage au bois est adaptée à ce climat, notamment en début et en fin d'hiver. Ensuite, c'est un attachement culturel, les parents se chauffaient aussi au bois. »*
> **souligne Fabrice MAZÉ, Dirigeant de L'Art du Feu, membre du réseau « SEGUIN, Depuis 1976 » à Brest**

UNE RÉGION EXPOSÉE AUX COUPURES D'ÉLECTRICITÉ, OÙ L'AUTONOMIE COMPTE

La Bretagne est historiquement une « péninsule électrique », en bout de ligne du réseau national. Le renforcement des infrastructures et la production locale ont amélioré la situation, mais les tempêtes rappellent chaque hiver qu'une coupure peut priver les habitants de chauffage. Les tempêtes Austen et Boelo, qui ont balayé la région les 23 et 25 octobre 2026, l'ont bien démontré. Jusqu'à 65 800 foyers bretons ont été privés d'électricité, et le Finistère est resté le département le plus touché, avec encore 9 000 clients sans courant quatre jours après le passage de la seconde dépression.

Un poêle à bûches fonctionne sans électricité. Il permet donc de continuer à chauffer une partie du logement quand le courant est coupé. Le chauffage au bois prend ainsi toute sa place en complément de l'électrification du chauffage. Énergie locale et renouvelable, il soutient le pouvoir d'achat des ménages, fait vivre une filière entière de la forêt à l'installation, et offre une autonomie précieuse face aux aléas climatiques.

UN PARC QUI S'EST CONSIDÉRABLEMENT MODERNISÉ



Nombre de ménages bretons se chauffant au bois, selon le type d'équipement[4]

Le parc breton s'est nettement transformé au cours de la dernière décennie. La part des cheminées à foyer ouvert, les moins performantes et les plus émissives, est passée de 14 % à 7,8 % entre 2015 et 2022. Sur la même période, le taux d'équipement en granulés a progressé de 3 % à 23 %[2]

[3] *Observatoire de l'environnement en Bretagne, avril 2025*
[4] *Chiffres clés du bois-énergie en Bretagne 2025, OEB*

L'écart de performance entre les générations d'appareils explique largement ce mouvement. À quantité de chaleur produite équivalente, un poêle à bois récent consomme jusqu'à huit fois moins de combustible qu'un foyer ouvert. Cette différence s'explique notamment par une combustion mieux maîtrisée et par une conception optimisée pour limiter les déperditions de chaleur. Les appareils modernes labellisés Flamme Verte affichent un rendement généralement compris entre 75 et 90%, tandis qu'une cheminée à foyer ouvert ne restitue qu'environ 10 à 15% de chaleur.



Poêle à granulés P920M de PIAZZETTA

Pour exemple, le poêle à granulé P920M proposée par PIAZZETTA dont SEGUIN est le revendeur exclusif en France, affiche aujourd'hui un rendement de 91.3%. Similairement, le poêle fonte AGATE de SEGUIN, disponible sur le marché depuis janvier 2026, possède un rendement de 80%.

> *La performance énergétique et la recherche du meilleur rapport qualité-prix sont devenues les principaux critères d'achat. L'esthétique reste importante, mais ce n'est plus le critère déterminant comme on pouvait l'observer il y a quelques années. La clientèle est aussi beaucoup plus attentive à la mise en œuvre et à la qualification de l'entreprise*
> **atteste Fabrice MAZÉ**

PREMIÈRE ÉTAPE, DIMENSIONNER ET IMPLANTER JUSTE

La capacité d'un appareil à répondre aux attentes dépend d'abord de son adéquation avec le logement. Les caractéristiques du bâti jouent un rôle majeur, puisque dans les logements bretons construits avant 1982, un foyer sur trois seulement parvient à chauffer l'ensemble de sa maison au bois. Ces habitations présentent souvent une isolation insuffisante, des infiltrations d'air ou une distribution de chaleur peu adaptée, ce qui limite la portée de l'appareil quelles que soient ses performances propres. Or ces logements représentent plus de la moitié des résidences bretonnes équipées[2].

Le type d'équipement compte également. Les chaudières et les poêles de masse couvrent la totalité ou la quasi-totalité du logement dans 80 à 90 % des cas. Les générations récentes se montrent par ailleurs nettement plus efficaces, puisque près de la moitié des appareils fabriqués après 2010 permettent de chauffer l'ensemble du logement[2].

C'est précisément à ce stade que le conseil professionnel prend toute sa valeur. Une puissance adaptée au volume à chauffer et au niveau d'isolation évite les zones trop chaudes ou insuffisamment chauffées. L'emplacement de l'appareil conditionne pour sa part la diffusion de la chaleur dans les différentes pièces.

> *Nous utilisons systématiquement un logiciel de dimensionnement avant de réaliser le devis et d'orienter le client vers un produit. L'erreur la plus fréquente reste le surdimensionnement de la puissance sur les installations anciennes, ce qui engendre automatiquement des dysfonctionnements, de l'encrassement et un confort de chauffage discutable.*
> ***appuie le dirigeant de L'Art du Feu à Brest***

Le dialogue avec le client se joue également sur les attentes. Un appareil indépendant reste conçu comme un chauffage d'appoint, même lorsqu'il couvre une large part des besoins.

> *Nous informons systématiquement nos clients que nos appareils restent des chauffages d'appoint et non principaux, même si beaucoup les utilisent principalement pour chauffer leur habitation*
> ***ajoute-t-il***

DEUXIÈME ÉTAPE : CHOISIR UN APPAREIL QUI CORRESPOND AU MODE DE VIE

Au-delà de la puissance, le choix dépend aussi du quotidien entre le rythme de vie, la présence à son domicile, la fréquence d'utilisation et le temps disponible pour le rechargement. Un poêle à granulés, automatique et programmable, ne répond pas aux mêmes besoins qu'un poêle à bûches, plus exigeant au quotidien mais plus proche du plaisir de la flamme.

La dimension esthétique conserve toute sa place dans la décision. Les gammes actuelles se déclinent en de nombreux formats, silhouettes, matériaux et coloris, du plus contemporain au plus classique. Un appareil de chauffage au bois n'est pas seulement un équipement technique. Il participe à l'aménagement du logement et devient souvent le point de rassemblement de la maison, celui autour duquel se créent les moments partagés.

TROISIÈME ÉTAPE, LA QUALITÉ DU COMBUSTIBLE

Un bois mal séché consomme une partie de son énergie à évaporer sa propre eau avant de produire de la chaleur utile. L'appareil fonctionne alors en deçà de ses capacités, quelle que soit sa performance affichée.

Les règles sur le stockage du bois sont pourtant simples. Il est nécessaire d'utiliser un bois sec à cœur, dont le taux d'humidité reste inférieur à 20%. L'ADEME recommande pour cela un séchage d'au moins dix-huit mois après la coupe, avec des bûches fendues. Le tas doit être surélevé d'une quinzaine de centimètres sur palettes ou tasseaux, et abrité sous un toit débordant. Une bâche descendue jusqu'au sol produit l'effet inverse de celui recherché en enfermant l'humidité plutôt que la laisser s'échapper.

> *« La majorité des soucis de fonctionnement proviennent d'un combustible humide et mal dimensionné, avec des bûches trop grosses, provenant généralement d'un approvisionnement personnel ou local. Nous constatons toutefois depuis plusieurs années une véritable prise de conscience, et les clients de notre zone s'équipent plutôt chez des professionnels en bois étuvé. »*
> ***déclare Fabrice MAZÉ***

QUATRIÈME ÉTAPE, LE GESTE D'ALLUMAGE

La technique d'allumage constitue un autre levier. L'allumage par le haut, ou allumage inversé, consiste à disposer les grosses bûches au fond du foyer et l'allume-feu au sommet, de sorte que le feu descende au lieu de monter. Les gaz dégagés traversent alors les flammes situées au-dessus et y sont brûlés à leur tour, au lieu de s'échapper sans avoir libéré leur énergie. La combustion est plus efficace, ce qui se traduit par une meilleure production de chaleur et une consommation de bois réduite[5].

Cette pratique reste pourtant très minoritaire en Bretagne, puisque 9 utilisateurs sur 10 allument leur feu par le bas[6]. Cet écart se réduit nettement lorsque le client a été accompagné à la mise en service.

> *« Nous réalisons systématiquement la mise en service de nos appareils. De ce fait, nous avons quasiment supprimé les retours négatifs des clients qui réalisaient leur premier feu seuls. L'allumage par le haut est très largement utilisé chez nos clients. Après la qualité du combustible, c'est un élément essentiel pour un bon allumage, avec une montée en température progressive et constante et un encrassement de la vitre très faible. »*
> ***affirme le revendeur à Brest***

Pour faciliter cette première étape, le réseau SEGUIN remet à chaque client un kit de première flambée composé de bûches de hêtre, de petit bois, d'allume-feu naturels et d'allumettes, l'occasion de montrer concrètement le bon geste avant le premier feu.

[5] *Institut National de la Consommation (INC) et Office Nationale des Forêts (ONF)*
[6] *Fibois Bretagne*

CINQUIÈME ÉTAPE, L'ACCOMPAGNEMENT DANS LA DURÉE

Le rôle du revendeur ne s'arrête pas à la mise en service. L'entretien de l'appareil, le réglage des arrivées d'air selon la saison et l'adaptation des habitudes au fil du temps conditionnent la performance réelle de l'équipement et la maîtrise du budget combustible.

Cet accompagnement s'appuie sur un maillage de proximité. Le réseau « SEGUIN, Depuis 1976 » rassemble plus de 170 revendeurs indépendants sur le territoire national, dont dix-huit en Bretagne. À Brest, l'enseigne L'Art du Feu accompagne les particuliers du bassin brestois, avec un panier moyen de projet de 7 500 € HT installation comprise et des délais d'intervention de six à huit semaines.

L'entretien conditionne la performance dans le temps. Le réseau SEGUIN recommande deux interventions par an, dont une en pleine période de chauffe, afin de préserver le rendement de l'appareil et la sécurité de l'installation. Le ramonage par un professionnel qualifié est par ailleurs obligatoire au moins une fois par an depuis 2023.

Cet accompagnement va au-delà de l'appareil. Le revendeur aide le ménage à penser son confort thermique dans son ensemble, en tenant compte de l'isolation du logement, de la circulation de l'air entre les pièces et de la complémentarité avec les autres sources de chaleur déjà en place.

UNE MOBILISATION COLLECTIVE À L'ÉCHELLE RÉGIONALE

La filière bretonne a fait de la pédagogie une priorité. Depuis 2023, le Bûche Tour va à la rencontre des habitants sur les marchés et dans les magasins spécialisés pour montrer concrètement le stockage du bois, le contrôle de son humidité et la technique d'allumage par le haut. Portée par Fibois Bretagne, la Maison de la consommation et de l'environnement et Air Breizh, avec le soutien de la DREAL Bretagne, l'opération se déploie dans le cadre du Plan de Protection de l'Atmosphère de Rennes Métropole[7].

LE CHAUFFAGE AU BOIS EN BRETAGNE EN CHIFFRES (2025)

→ MARCHÉ DES APPAREILS - VENTES 2025

- **15%** du marché national des appareils de chauffage bois (1er rang national)
- **18%** des poêles à bûches vendus en France (1ère région)
- **16%** des foyers fermés et inserts vendus en France (1ère région)
- **14%** des poêles à granulés vendus en France (1ère région)

→ ÉQUIPEMENTS ET USAGES

- **640 000** maisons individuelles bretonnes équipées d'un appareil de chauffage au bois
- **1 sur 2** maisons individuelles équipées, et 56.8% en milieu rural
- **8 sur 10** ménagés équipés conservent une source d'énergie complémentaire
- **5.5 TWh** produits en 2022, 1ère source d'énergie renouvelable de la région

POUR EN SAVOIR PLUS

Annuaire complet des revendeurs du réseau « SEGUIN, Depuis 1976 » : cheminees-seguin.com/je-trouve-un-revendeur

SEGUIN DEPUIS 1976

Depuis 1976, le réseau SEGUIN conçoit, fabrique et distribue des appareils de chauffage, pour le confort de tous. Fort de ses acquisitions européennes, cette entreprise fait aujourd'hui partie des leaders du chauffage au bois en France et propose une large gamme d'appareils performants et esthétiques. Le réseau investit sur l'innovation afin de rendre ses appareils toujours plus fiables, plus ergonomiques, présentant de meilleures performances énergétiques et environnementales pour un rapport qualité/prix compétitif.

[7] *DREAL Bretagne et Fibois Bretagne, opération Bûche Tour*

CONTACT PRESSE

SALESFACTORY.PR RP_INVENTIVESETCONNECTÉES Antoine BRAGHINI 06 72 93 17 38 antoine.braghini@salesfactorypr.fr