AluGlass
VÉRANDAS \ PERGOLAS \ MENUISERIES

DOSSIER DE PRESSE
Septembre 2026

ALU-GLASS FÊTE SES 30 ANS, TROIS DÉCENNIES DE SAVOIR-FAIRE FRANÇAIS AU SERVICE DES INSTALLATEURS



Les 30 ans d'Alu-Glass célébrés au siège à Poilley (50) en mars 2026

Installée au cœur de la baie du Mont Saint-Michel depuis 1996, Alu-Glass est une entreprise familiale française à taille humaine qui allie un savoir-faire industriel à un fort ancrage territorial. Spécialisée dans la conception de vérandas, de pergolas, de carports et de menuiseries aluminium sur-mesure, la société développe des solutions d'aménagement de l'habitat destinées aux professionnels installateurs, qu'il s'agisse de créer une pièce de vie supplémentaire ou de valoriser un espace extérieur.

Autour de son usine de fabrication de 5 500 m² et de son showroom inauguré en 2025, l'entreprise réunit près de 70 collaborateurs et fabrique plus de 1 000 vérandas par an, pour un chiffre d'affaires de 12 millions d'euros en 2025.

Dans une démarche de valorisation de son réseau d'installateurs experts, Alu-Glass a créé la marque Binôme. Cette initiative rassemble des installateurs rigoureusement sélectionnés pour leur expertise et leur savoir-faire au sein d'un réseau de partenaires. Elle leur offre des outils d'accompagnement personnalisés ainsi qu'une visibilité renforcée sur leur territoire, afin de promouvoir un service de proximité, de qualité auprès des clients particuliers.

Alu-Glass rassemble sur un même site le conseil, l'étude technique, la production, la logistique et le service après-vente pour offrir aux installateurs un accompagnement complet. Avec un savoir-faire reconnu depuis 30 ans, l'entreprise joue un rôle clé auprès des professionnels en leur apportant des produits fiables, sur-mesure et conçus pour faciliter la pose.

UNE ENTREPRISE FAMILIALE ANCRÉE DANS SON TERRITOIRE

L'histoire d'**Alu-Glass** s'inscrit dans celle du groupe Merlet, entité familiale normande dont les origines remontent à 1994 avec l'acquisition d'une entreprise de menuisierie locale. Au fil des années, le groupe s'est développé autour de l'installation de menuiseries et de vérandas en Normandie et en Bretagne, comptant aujourd'hui huit agences.



Site industriel d'Alu-Glass à Poilley

C'est en 1996 que les dirigeants créent **Alu-Glass**, leur propre unité de fabrication de vérandas, de pergolas, de carports et de menuiseries aluminium, afin de répondre aux besoins spécifiques et aux contraintes de leurs régions.
L'entreprise s'est d'abord rapidement développée dans le Grand Ouest avant d'étendre son rayonnement à l'ensemble du territoire national.
Partenaire de Profils Systèmes, référence reconnue dans le secteur de la menuiserie aluminium, **Alu-Glass** est Fabricant Certifié.

En 2025, **Alu-Glass** a inauguré un nouveau showroom adossé à son usine, dédié à la présentation de ses dernières fabrications.

Forte de ses 70 collaborateurs, **Alu-Glass** a su conserver une dimension humaine tout en produisant plus de de 1 000 vérandas par an. En 2025, l'entreprise a enregistré un chiffre d'affaires de 12 millions d'euros.
Fabriquées en France, ses solutions revendiquent un savoir-faire éprouvé depuis près de trois décennies. Précurseur de l'extension aluminium et de la véranda à toiture plate, **Alu-Glass** a fait de la maîtrise technique et de la proximité avec les installateurs les fondements de son positionnement.

UNE MAÎTRISE COMPLÈTE DE LA CHAÎNE DE VALEUR

La singularité d'**Alu-Glass** repose sur l'internalisation de l'ensemble des étapes du projet, du conseil en passant par la livraison et jusqu'au service après-vente. Cette organisation intégrée permet à l'entreprise de garder la main sur la qualité, les délais et la conformité de ses fabrications, tout en offrant aux installateurs un interlocuteur unique et spécialisé.

Le dispositif s'appuie sur des équipes structurées autour de plusieurs pôles complémentaires :
Le pôle commercial réunit une équipe de six commerciaux implantés sur l'ensemble du territoire afin d'assurer une proximité avec les clients, ainsi que deux deviseurs basés au siège. Ensemble, ils assurent le suivi commercial, l'accompagnement des clients, les formations et l'élaboration des devis.
Le chiffrage s'effectue sur les logiciels professionnels du secteur comme Klaes, Elcia Prodevis ou Hercule Pro, garantissant une intégration fluide dans les outils des installateurs.


Prémontage d'une toiture de véranda

Le bureau d'études, composé d'un responsable et d'une dizaine de techniciens redessine et contrôle chaque projet afin de le mettre en conformité avant sa fabrication, jusqu'à la validation finale avec le client.
L'atelier assure une production pilotée par un responsable garant des délais, de la qualité et de la sécurité. Le prémontage et le repérage des toitures sont par ailleurs réalisés en atelier, afin de simplifier le travail des poseurs.

L'accompagnement se prolonge par des services administratifs internalisés (gestion des SAV, préparation des dossiers de demande de permis de construire et de plans d'architectes) et par une logistique maîtrisée de bout en bout. **Alu-Glass** dispose d'une flotte interne et de cinq chauffeurs intégrés à l'entreprise, équipés de semi-remorques à chariots embarqués pour des livraisons sur chantier en toute autonomie.
Cette maîtrise de la chaîne de valeur se traduit par une capacité à concevoir du sur-mesure et à répondre à tous types de besoins techniques spécifiques.



« Le contact a tout de suite été fluide et les premières études de projet ont été réalisées de façon très professionnelle. Au quotidien, j'apprécie particulièrement la réactivité et le professionnalisme des équipes Alu-Glass, qu'il s'agisse du bureau d'étude, du service commercial, de la logistique, du SAV ou encore de l'accompagnement technique chantier. On sent que dans cette entreprise, l'engagement du service client est la priorité. »

Laurent Guiraud, dirigeant des Vérandas du Médoc, adhérent du groupe de partenaires Binôme

UNE OFFRE DÉDIÉE À ÉLARGIR L'ESPACE DE VIE EN EXTÉRIEUR

Alu-Glass structure son offre autour de trois grands univers complémentaires (vérandas, outdoor et menuiseries aluminium) qui couvrent l'ensemble des projets d'aménagement de l'habitat. La première gamme regroupe les vérandas et préaux évolutifs, conçues comme de véritables pièces à vivre, isolées et habitables toute l'année. La gamme outdoor rassemble les solutions d'extérieur (pergolas, carports et auvents) destinées à protéger et à valoriser les terrasses et les abords de la maison. Enfin, les menuiseries aluminium complètent cet ensemble avec des coulissants, des frappes, des portes à usage résidentiel ou intensif ainsi que des ensembles composés sur mesure.

L'entreprise répond ainsi à la diversité des usages, de la création d'une nouvelle pièce de vie baignée de lumière à l'aménagement d'un espace extérieur protégé, en passant par l'abri de véhicule ou la fermeture progressive d'une terrasse. Chaque solution est déclinable dans un large choix de formes, de coloris et d'options, ce qui permet une personnalisation infinie selon les préférences des clients et les contraintes architecturales des maisons.

La gamme vérandas



Véranda Excellence

La véranda Excellence se distingue par sa grande modularité. Elle offre un vaste éventail de formes (toiture monopente, double pente, victorienne ou rayonnante), d'options, de remplissages et de décors, ce qui la rend entièrement personnalisable et apte à répondre à de nombreuses contraintes techniques. Son ossature s'appuie sur des chevrons épines ou tubulaires, autorisant de grandes portées jusqu'à 5 500 mm.

La véranda Cosy propose quant à elle une toiture plate intégrant une faible pente de 3 %. Elle intègre un panneau sandwich de 165 mm pour une isolation optimale. Son coefficient de déperdition thermique de 0,16 W/K.m² et sa résistance thermique de 6,04 en font une solution performante pour transformer la véranda en pièce de vie confortable, été comme hiver.



Véranda Cosy



Préau Évolutif

Le Préau Évolutif s'adresse aux clients qui hésitent entre une pergola et une véranda. Conçu pour évoluer dans le temps, il peut être fermé après la pose à l'aide de châssis pour assurer une étanchéité complète et se transformer en véranda grâce à son chéneau à rupture de pont thermique.



« J'ai choisi Alu-Glass il y a maintenant deux ans car je souhaitais trouver un nouveau partenaire capable de répondre à tous les besoins en termes de services et de produits. Les produits sont de bonne qualité, le client final est satisfait, la réactivité est au rendez-vous et les SAV sont assurés rapidement. »

François Prouteau, dirigeant d'AE Véranda, adhérent du groupe de partenaires Binôme

La gamme Outdoor

La pergola Bioclimatique, devenue une tendance majeure ces dernières années, dispose de lames orientables permettant de contrôler l'ensoleillement.
Alu-Glass a la capacité de proposer des pergolas aux formes variées (trapèze, en angle, autoportée ou adossée) pour répondre à toutes les configurations de maisons.



Pergola bioclimatique



Carport avec porte de garage et local technique

Le fabricant normand conçoit également des carports modulables pouvant accueillir différentes fonctions telles qu'un pool house, un garage à vélo ou un abri de jardin ainsi qu'une gamme d'auvents adaptés à différentes configurations et budgets.

Les menuiseries aluminium

La gamme de menuiseries d'**Alu-Glass** couvre aussi bien les besoins de l'habitat résidentiel (baies coulissantes, fenêtres, portes d'entrée) que des réalisations plus techniques, telles que les menuiseries grand trafic, de grandes dimensions ou de formes spécifiques. Les finitions particulièrement soignées – finesse des profilés, harmonie des accessoires avec les coloris des menuiseries – confèrent à chaque réalisation une esthétique haut de gamme. Grâce à sa maîtrise technique et à son savoir-faire, **Alu-Glass** conçoit des solutions sur mesure répondant aux projets les plus exigeants, là où les offres standardisées atteignent parfois leurs limites.



Pignon vitré sous toiture



« L'offre est aboutie et qualitative. J'apprécie particulièrement de pouvoir faire corriger mes projets et compter sur les experts techniques du bureau d'étude et du SAV. »

Béatrice Keranguyader, dirigeante de TECHNIMEN, adhérent du groupe de partenaires Binôme

ACCOMPAGNER LES PROFESSIONNELS AVEC DES SOLUTIONS FIABLES ET FACILES À POSER

La mission d'**Alu-Glass** est d'accompagner les installateurs à chaque étape de leurs projets en apportant des solutions adaptées aux contraintes réelles du terrain. Son appartenance à un groupe intégrant également des entreprises d'installation lui permet de développer des produits en parfaite adéquation avec les besoins des professionnels, toujours en prise avec les réalités du métier. Cette compréhension des besoins des professionnels se traduit par des solutions conçues pour faciliter la pose, depuis le prémontage en atelier jusqu'aux notices et au repérage des éléments.

L'accompagnement technique se déploie tout au long du projet. En amont, le bureau d'études redessine et valide chaque dossier devisé et coordonne la finalisation du projet avec l'atelier de fabrication pour la mise en production.
Afin de renforcer les compétences et l'autonomie de ses installateurs, Alu-Glass propose des formations commerciales, des formations au chiffrage sur son logiciel ainsi que des formations à la pose. Ces dernières sont dispensées directement sur les chantiers par un technicien formateur itinérant, permettant aux installateurs de se former en conditions réelles et d'acquérir les bonnes pratiques au plus près du terrain.
Cette relation de proximité, fondée sur la disponibilité des interlocuteurs et l'accessibilité de la direction, constitue l'un des marqueurs forts de l'entreprise.

« Nous pouvons contacter sans aucune difficulté la direction de l'entreprise. Cette facilité d'échange fait vraiment la différence et pour nos prospects et clients, cela renforce notre image de professionnel avec des produits de grande qualité. Sur la partie opérationnelle, cela nous apporte une gestion beaucoup plus simple de nos dossiers, commercialement comme sur le terrain lors de la pose. »

Laurent Guiraud

« Les équipes avec qui je collabore sont très réactives et facilement joignables. J'ai également reçu une formation afin d'être autonome sur mes chiffrages et pouvoir répondre rapidement à mes clients. »
Béatrice Keranguyader

ENGAGEMENTS : QUALITÉ, FORMATION ET INNOVATION RESPONSABLE

La qualité et la satisfaction client constituent les principales missions d'**Alu-Glass**, qui s'appuie sur un ensemble de labels et de certifications attestant à la fois de son savoir-faire et de celui de ses fournisseurs. L'entreprise est membre du Syndicat National de la construction des Fenêtres, Façades et Activités associées (SNFA - section Vérandas) et inscrit ses fabrications dans le cadre des certifications de référence du secteur, parmi lesquelles le label Fenêtre Alu (fabrication française) et la certification CEKAL pour les vitrages isolants.
Les profilés aluminium proviennent de Profils Systèmes, dont **AluGlass** est fabricant certifié.
Ces profilés bénéficient de certifications de traitement de surface reconnues (comme Qualicoat, Qualanod, Qualimarine ou Qualilaquage), gages de tenue dans le temps du thermolaquage et de l'anodisation, ainsi que d'une garantie laquage de 25 ans.
L'amélioration continue des services et des processus internes figure parmi les engagements affichés de l'entreprise, qui adapte régulièrement ses outils et son organisation aux besoins du terrain. La transmission du savoir-faire, à travers les formations dispensées aux installateurs partenaires, prolonge cette exigence de qualité jusqu'aux chantiers.

Le recrutement récent d'une responsable QHSE illustre la volonté d'**Alu-Glass** de renforcer sa démarche en matière de qualité, d'hygiène, de sécurité et d'environnement, en plaçant ces enjeux au cœur de son organisation.

« Nous partageons des valeurs de simplicité, de proximité et le même goût du travail bien fait. »
Béatrice Keranguyader

PERSPECTIVES : ANTICIPER L'ÉVOLUTION RAPIDE DU MARCHÉ

Les attentes autour des aménagements extérieurs évoluent rapidement. Les particuliers ne recherchent plus seulement un espace abrité, mais une véritable pièce de vie supplémentaire, confortable et performante sur le plan thermique comme acoustique. Cette tendance nourrit une demande croissante de personnalisation, à laquelle **Alu-Glass** répond par sa capacité à concevoir du sur-mesure et à décliner ses gammes selon les usages et les sensibilités régionales.
Les besoins varient d'un territoire à l'autre. Dans le Médoc, les demandes portent majoritairement sur les extensions de maisons, avec une préférence pour des teintes claires et des finitions texturées. Dans le Finistère, elles concernent davantage de petites vérandas, souvent issues de la rénovation d'anciens sas d'entrée transformés en espaces de vie. Face à ces évolutions, le rôle de l'installateur, accompagné par **Alu-Glass**, consiste à orienter chaque client vers la solution la mieux adaptée à ses usages, notamment lorsqu'il hésite entre pergola et véranda.

Pour accompagner cette dynamique, **Alu-Glass** poursuit une logique d'optimisation continue de ses outils informatiques, marketing et de ses tâches récurrentes, afin de fluidifier ses échanges et de gagner en efficacité dans son cycle de vente. Cette professionnalisation progressive vise à renforcer encore l'accompagnement des partenaires dans un marché concurrentiel en pleine mutation.

« En se professionnalisant et en améliorant l'efficacité dans son cycle de vente, Binôme a, comme nous chez TECHNIMEN, tout à gagner. L'optimisation des outils informatiques, marketing et des tâches récurrentes représente un véritable levier d'efficacité pour nos structures. »
Béatrice Keranguyader

UNE VISION DURABLE DE LA RELATION PARTENAIRE

La pérennité des collaborations constitue l'un des marqueurs du modèle **Alu-Glass**. Plusieurs installateurs partenaires décrivent une relation qui s'est consolidée au fil des années, reposant sur des produits fiables et sur des équipes réactives et proches de leurs interlocuteurs

Les Vérandas du Médoc

Créée en 2014 dans la continuité de l'Agence Menuiserie Guiraud fondée en 2006, Les Vérandas du Médoc est spécialisée dans les extensions de maison et l'aménagement extérieur, avec la pose de pergolas et de stores. Basée à Soussans, en Gironde, l'entreprise accompagne ses clients sur l'ensemble du territoire médocain. Partenaire d'**Alu-Glass** depuis 2018, elle a réalisé son premier chantier avec la marque la même année, à la suite d'un rapprochement né autour des profilés Profils Systèmes, avant d'intégrer le réseau Binôme.

« J'espère un partenariat long et durable, tout en gardant cette facilité de communication avec les différents collaborateurs d'Alu-Glass, afin de continuer à faire évoluer nos attentes terrain et celles de nos futurs clients. »
Laurent Guiraud

AE Véranda (Actu Energy)

Fondée en novembre 2009, AE Véranda (Actu Energy) s'est développée progressivement avec l'ambition de proposer des solutions de vérandas de qualité, adaptées aux attentes et aux projets de vie de ses clients. Partenaire d'Alu-Glass depuis deux ans, l'entreprise met en avant la qualité des produits, la satisfaction des clients finaux, la réactivité des équipes et la rapidité de prise en charge du service après-vente, autant que la relation humaine nouée dès les premiers échanges.

« J'attache une grande importance à la relation humaine et à la qualité des échanges avec mes interlocuteurs. À ce jour, je suis satisfait de ma collaboration avec Alu-Glass et je souhaite faire progresser mon chiffre d'affaires vérandas avec eux. »
François Prouteau

TECHNIMEN

Créée en 1997 à Quimperlé, TECHNIMEN s'est développée autour des menuiseries, portails, portes de garage et volets roulants, avant de diversifier son offre vers les aménagements extérieurs (vérandas, pergolas et carports). Reprise en mai 2025 par Béatrice Keranguyader, l'entreprise dispose en 2026 de deux showrooms, dont un entièrement dédié à l'univers outdoor. Partenaire d'Alu-Glass via le réseau Binôme depuis une dizaine d'années, elle a fait le choix de poursuivre cette collaboration lors de la reprise.

« J'ai souhaité maintenir l'ensemble des partenariats afin de sécuriser l'existant. L'accueil et l'accompagnement qui m'ont été réservés m'ont encouragée en ce sens. »

Béatrice Keranguyader

À PROPOS D'ALU-GLASS

Depuis 1996, **Alu-Glass** est spécialiste dans la conception et la fabrication de vérandas, carports, pergolas et menuiseries aluminium sur-mesure pour le neuf comme la rénovation à destination des professionnels installateurs. **Alu-Glass** affiche en moyenne un volume annuel de plus de 1 000 vérandas fabriquées sur son site de production basé à Poilley dans la Manche (50). La société conçoit également une large gamme Outdoor composée de pergolas, carports, auvents, et ombrières, pensée pour s'adapter aux contraintes de chaque chantier et aux besoins spécifiques de ses partenaires.
Elle compte aujourd'hui 70 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires de 12 millions d'euros en 2025.

Alu-Glass : 44 Avenue de la Pierre Vallée - 50200 Poilley - 02 33 58 12 12

CONTACTS PRESSE

SALESFACTORY PR
RP_INVENTIVESETCONNECTÉES

Antoine Braghini
antoine.braghini@salesfactorypr.fr
06 72 93 17 38

Berthille La Torre
berthille.latorre@salesfactorypr.fr
06 46 62 45 58