



SEBASTIEN COSSIN devient Président-Directeur Général de **NORSILK**

NORSILK, acteur incontournable de la filière bois, filiale du **GROUPE DONGES**, spécialiste de l'enveloppe du bâtiment, annonce la nomination de Sébastien COSSIN (46 ans) au poste de Président-Directeur Général.

Il succède à Pierre-Yves GUEGAN, nommé en 2018 au sein de **NORSILK** et appelé aujourd'hui à assurer d'autres fonctions pour le GROUPE MUTARES, société holding de DONGES basée en Allemagne.

Avec la nomination d'un homme extérieur au sérail, la holding envoie un signe fort de stabilité financière désormais acquise par **NORSILK**.



UN PARCOURS PROFESSIONNEL DANS LA FILIÈRE BOIS

Diplômé de l'École Supérieure du Bois promotion 97, ce père de 4 enfants a réalisé toute sa carrière dans le bois et ses différentes filières.

Dans la peinture, le traitement et finition du bois d'abord après une première expérience au sein d'un des leaders du secteur, DYRUP (CA 260 millions d'Euros/1200 collaborateurs). Dans un premier temps en France, en tant que Chef de Produit et Marché pour la marque Xylophène (1998 à 2000), puis au Danemark, en occupant les fonctions de Corporate Product Manager activité B to B, jusqu'en 2003.

Vient ensuite l'industrie et la transformation de 2003 à 2009, au sein du GROUPE SONAE INDUSTRIA (CA 1.7 milliards d'euros/7 000 collaborateurs) et de sa filiale ISOROY, fabricant de panneaux à base de bois. Sébastien COSSIN y occupe successivement 4 postes différents : Chef de produits MDF (2003) ; Responsable Marketing (2004/2005) ; Directeur d'usine de MDF en 2006 pour endosser la direction de la stratégie européenne de 2006 à 2009.

Enfin, Sébastien COSSIN prend la direction générale de la TONNELLERIE DE MERCUREY (CA 13 millions d'Euros/42 collaborateurs). Après avoir su déployer un outil industriel à la hauteur des ambitions de l'entreprise, avec deux plans d'investissement en 10 ans pour une valeur de 8 millions d'Euros, le dirigeant développe l'export. Grâce à une croissance de 100 % sur les 8 dernières années (2012 à 2020), TONNELLERIE DE MERCUREY est désormais devenue un des tous premiers fabricants de fûts de chêne français haut de gamme.

UNE NOUVELLE ÈRE POUR NORSILK

La transition dans le management de **NORSILK** qui se réalise aujourd'hui, est le signe que les travaux engagés depuis 2 ans par l'ensemble des équipes a porté ses fruits. Une liste de 14 chantiers d'amélioration avait été dressée par le Comité de Direction en juin 2018, visant à améliorer tous les segments de l'entreprise. *"Si le résultat dépasse les attentes initiales, cette période de crise sanitaire liée au Covid-19 n'est pas simple. Comme tous les dirigeants de la filière nous avons fait toutes les démarches nécessaires pour la passer le mieux possible, surtout que nous avons la chance d'avoir un groupe fort derrière nous.*

C'est un challenge de plus à relever, basé sur l'humain avant tout, et qui va resserrer encore plus nos équipes, en espérant passer à la phase suivante très vite : le développement de l'entreprise" détaille le dirigeant.

*"Pour cela, un grand merci à Pierre-Yves GUEGAN pour la stabilité qu'il a amené à **NORSILK**, un socle solide qui va me permettre avec sérénité d'écrire et mettre en musique une stratégie innovante en ligne avec les objectifs de développement du **GRUPE DONGES**. Grâce à lui, **NORSILK** rentre désormais dans une nouvelle ère : celle du développement de l'activité, dans la continuité des efforts engagés, et dans le but de renforcer encore la satisfaction de ses clients"* explique Sébastien COSSIN.

"Ma recette ? M'appuyer sur les compétences humaines, les caractéristiques de notre outil de production, peut être aussi prévoir quelques investissements... et résoudre l'équation avec le marché français et l'export. C'est un retour aux sources pour moi qui connais bien la filière : je retrouve les mêmes noms de clients que dans mes expériences précédentes" se réjouit Sébastien COSSIN.



Après un repositionnement réussi, une forte croissance organique et externe, le **Groupe Donges** (filiale 100% de Mutares), avec ses 900 employés, prévoit un chiffre d'affaires annuel cumulé d'environ 280 millions d'euros et des implantations dans 12 pays.

Ses savoir-faire sont réunis autour d'entreprises solides qui sont :

- **Donges SteelTec** créée en 1872 : spécialiste de la planification conception et installation de projets exigeants sur le plan architectural dans la construction de charpente métallique et façades industrielles et clés en main.
- **FDT (3T France, Toiture Terrasse Technologies)** créée en 1944 spécialiste de l'étanchéité des toitures terrasses.
- **Normek** créée en 1972, propose des systèmes de toiture et de façade en acier de hautes qualités pour les stades, bâtiments commerciaux et résidentiels.
- **Kalzip** créée en 1968 : spécialiste du toit et de la façade en aluminium.
- **Norsilk** est un des acteurs majeurs de la production de bois de première qualité à destination des industriel et des distributeurs professionnels (négoce et grandes surfaces de bricolage). Fort d'un savoir-faire reconnu dans l'usinage et le traitement de bois nordique et d'une présence de longue date en France, l'entreprise développe une gamme complète de produits bois usinés pour l'aménagement extérieur, l'agencement intérieur et la construction.

Le **Groupe Donges** propose à ses clients des solutions performantes dans le domaine des ponts en acier pour la construction de routes et de voies ferrées, dans la construction en acier de construction industrielle et individuelle ainsi que des solutions de toit et de façade en aluminium, verre et membranes de haute qualité. Avec sa présence internationale flexible, ses marques fortes et son savoir-faire en matière de produits et de processus, le groupe Donges offre à ses clients une valeur ajoutée européenne unique.

CONTACT PRESSE



Virginie Adam

Ligne directe : 01 41 38 95 20

virginie.adam@salesfactorypr.fr

Alexia Majcher

Ligne directe : 01 41 38 95 22

alexia.majcher@salesfactorypr.fr

www.agence-salesfactory-pr.fr



SalesFactory PR